

Nous recherchons :

Un Technico-commercial coopérative d'élevage

La Société Coopérative des Éleveurs de Bovins de Guyane est une coopérative agricole réalisant environ 2 millions de chiffres d'affaire principalement dans l'activité de négoce de carcasses de bovins et porcins pour l'approvisionnement du marché en viande fraîche locale. Les objectifs à 5 ans sont une progression en volume de 25% par rapport à 2015, en valorisant mieux auprès des distributeurs et consommateurs locaux la viande produite localement.

La SCEBOG recherche un technico-commercial pour accompagner le développement de son activité dans l'ouest et le centre littoral dans le cadre d'un contrat de professionnalisation Prodiat : il sera accompagné par l'équipe en place et des intervenants extérieurs durant une période de professionnalisation à définir par Point Com-OF Architecte d'Opcalia,

Le candidat retenu sera amené à connaître globalement le métier de l'élevage de bovins et porcins et celui de la boucherie. Vous apprendrez entre autres à :

- Estimer la conformation d'un animal sur pied et sa valeur
- Établir des relations privilégiées avec les éleveurs afin d'optimiser les services rendus par la Coopérative,
- Conforter l'interface entre les éleveurs et la clientèle potentielle,
- Prospection : développer le portefeuille d'éleveurs fournisseurs de viande,
- Négociation des prix d'achat et vente dans un cadre défini
- accompagner les éleveurs sur les solutions d'amélioration des techniques d'élevages en lien avec l'équipe technique de la société,
- Accompagner les éleveurs sur la logistique de commercialisation des animaux,
- Renseigner les éleveurs au niveau du cadre sanitaire réglementaire,
- utiliser des outils techniques et technologiques pour améliorer votre productivité sur ces missions de commercialisation.

Compétences requises :

- Affinité ou petite expérience en lien avec le milieu agricole bovin.
- Bonne connaissance du territoire guyanais et notamment de l'Ouest est nécessaire afin d'avoir une meilleure et rapide opérabilité.

Mobilité géographique :

- Vous travaillerez 2 à 3 jours par semaine sur les communes de l'Ouest.
- Le reste de la semaine sur le centre.

Nous vous fournissons :

- Un téléphone portable,
- un ordinateur
- une voiture de service

Profil :

- Niveau Bac+2 technico-commercial ou ACSE serait un plus.
- Bac Technico-commercial exigé.

Poste à pourvoir au 1er novembre 2015 Dans le cadre d'un CDI avec période d'essai de 2 mois

Salaire :

- Base fixe de 1800€ brut
- Prime au rendement en fonction des volumes vendus

Merci d'adresser vos candidatures par mail uniquement :
pointcom.candidature@orange.fr