

# MODULE MICRO

3H30

**50€**

## Une offre de formation du réseau des CMA

*Réussir*

*En MICRO ENTREPRENEUR*

### OUTILS & SUPPORTS

#### PEDAGOGIQUES :

- ⇒ Documents numérisés, vidéo
- ⇒ Internet

#### EVALUATION :

- ⇒ QCM
- ⇒ Questionnaire de satisfaction

#### PROCHAINES SESSIONS :

**27 Mars 2020 (St Laurent)**

**29 Mai 2020 ( St Laurent)**

**31 Juillet 2020 (St Laurent)**

**25 Septembre (St Laurent)**

**27 Novembre (St Laurent)**

### Contenu

#### LES PRINCIPES

- Qui peut devenir auto-entrepreneur ?
- Avec quelles limites de chiffre d'affaires ?

#### LES FORMALITÉS

- Quelles sont les modalités d'inscription ?
- Quels sont les choix à effectuer ? (déclaration d'ayants droits ; option EIRL et option fiscale VL)
- Quelles sont les autres obligations ?

#### LES CHARGES SOCIALES ET FISCALES

- Quelles sont les charges sociales ?
- Quelles sont les charges fiscales ?
- La déclaration et le paiement des charges
- Les obligations comptables allégées

#### LA PROTECTION SOCIALE

- Vous êtes uniquement auto-entrepreneur
- Vous êtes déjà salarié
- Vous êtes également retraité
- Les autres prestations

#### SORTIR DU DISPOSITIF

Cessation d'activité et radiation

### Informations / Inscription

Tél: 0694 95 98 80 / 0594 25 24 89 / 0594 25 24 70 / 0594 25 60 77

Email: [a.gazel@cma-guyane.fr](mailto:a.gazel@cma-guyane.fr) / [m.cecilon@cma-guyane.fr](mailto:m.cecilon@cma-guyane.fr)

[j.ocean@cma-guyane.fr](mailto:j.ocean@cma-guyane.fr)



# PACK MICRO

2 jours

**140€\***

## Une offre de formation du réseau des CMA

- ⇒ Obtenir les premières informations sur la micro-entreprise et vérifier si ce régime est bien adapté à son projet de création et son projet de vie
- ⇒ Comprendre les mécanismes financiers de base de ma micro-entreprise.
- ⇒ Connaître le calendrier des déclarations ; savoir comment remplir ses obligations en matière de déclaration et procéder aux télédéclarations
- ⇒ Mettre en place une organisation administrative et comptable efficace. Préparer simplement ses démarches et son dossier d'immatriculation

### OUTILS & SUPPORTS

#### PEDAGOGIQUES :

- ⇒ Documents numérisés, vidéo
- ⇒ Exercices et mise en pratique; Internet

#### EVALUATION :

- ⇒ QCM
- ⇒ Questionnaire de satisfaction

#### PROCHAINES SESSIONS :

11 au 12 Février 2020

26 au 27 Mai 2020

29 au 30 Septembre 2020

15 au 16 Décembre 2020

- \* Prise en charge de la formation possible



### Contenu

1. **S'approprier les fondements du régime micro** : conditions d'accès, incidences juridiques, fiscales, sociales, le CA, les seuils du régime, incidence dans sa vie personnelle, le marché...
2. **Comprendre les mécanismes financiers de base**: la nature de l'activité pour le calcul des charges, les devis-facture, les documents de comptabilité, les indicateurs de gestion...
3. **Comprendre et assimiler ses obligations déclaratives et fiscales**
4. **Préparer ses démarches et son dossier d'immatriculation**

### Informations / Inscription

Tél: 0694 95 98 80 / 0594 25 24 89 / 0594 25 24 70 / 0594 25 60 77

Email: [a.gazel@cma-guyane.fr](mailto:a.gazel@cma-guyane.fr) / [m.cecilon@cma-guyane.fr](mailto:m.cecilon@cma-guyane.fr)  
[j.occean@cma-guyane.fr](mailto:j.occean@cma-guyane.fr)

# PACK COMMERCIAL

2 jours

**210€\***

## Une offre de formation du réseau des CMA

- ⇒ **Analyser son positionnement** sur le marché pour se démarquer des concurrents et gagner de nouveaux clients
- ⇒ **Choisir des actions commerciales** adaptées et s'approprier des outils de communications pour booster ses ventes;
- ⇒ **Choisir le meilleur circuit de distribution** et appréhender les différentes possibilités du web.

### OUTILS & SUPPORTS

#### PEDAGOGIQUES :

- ⇒ Documents numérisés,
- ⇒ Exercices et mise en pratique; Internet

#### EVALUATION :

- ⇒ QCM
- ⇒ Questionnaire de satisfaction

#### PROCHAINES SESSIONS :

09 au 10 Avril 2020 Cayenne

25 au 26 Juin 2020 Saint Laurent du Maroni

27 au 28 Octobre 2020 Cayenne

\* Prise en charge de la formation possible

### Contenu

#### 1. Trouver ses clients en étudiant son marché et en se démarquant de ses concurrents:

- ⇒ Etudier son marché
- ⇒ Clarifier et sécuriser son projet commercial
- ⇒ Prospector et valoriser son offre

**Créer ses outils de communications adaptés** à son entreprise et valoriser son identité dans sa stratégie commerciale

**Choisir son ( ses) circuits de distribution , définir son juste prix et son coût de revient....**

**Cibler les actions commerciales** les plus adaptées à ses clients

**Faire du Web 2.0 un atout** pour le développement de son activité

### Informations / Inscription

Tél: 0694 95 98 80 / 0594 25 24 89 / 0594 25 24 70 / 0594 25 60 77

Email: a.gazel@cma-guyane.fr / m.cecilon@cma-guyane.fr

j.occean@cma-guyane.fr



# SPI

## STAGE DE PREPARATION À L'INSTALLATION

5 jours

**250€ \***

### Une offre de formation du réseau des CMA

- ⇒ Acquérir les connaissances de base essentiel dans les domaines juridique, fiscal, social, comptable et indispensable à la création d'une entreprise artisanale
- ⇒ Permettre au porteur de projet de bien préparer sa création d'entreprise

#### OUTILS & SUPPORTS

##### PEDAGOGIQUES :

- ⇒ Documents numérisé, vidéo
- ⇒ Exercices

##### APRES LA FORMATION :

Un attestation de suivi de stage vous sera délivrée

##### PROCHAINES SESSIONS :

Du 3 au 7 Février à Cayenne

Du 20 au 24 Avril à Cayenne

Du 11 au 15 Mai à St Laurent du Maroni

DU 7 au 11 Septembre à Cayenne

Du 16 au 20 novembre

\* Prise en charge de la formation possible

#### Contenu

1. Présentation générale du secteur des métiers et du cadre réglementaire de l'entreprise
2. Le projet d'installation
3. La comptabilité de l'entreprise
4. Le développement commercial de l'entreprise
5. La fiscalité, les obligations sociales de l'entreprise
6. Renforcer ses compétences de dirigeant : la formation continue

#### Informations / Inscription

Tél: 0694 95 98 80 / 0594 25 24 89 / 0594 25 24 70 / 0594 25 60 77

Email: a.gazel@cma-guyane.fr / m.cecilon@cma-guyane.fr

j.ocean@cma-guyane.fr



# PACK GESTION



## Une offre de formation du réseau des CMA

- ⇒ **Choisir le bon statut** de mon entreprise et appréhender les incidences fiscales, sociales et financières de son choix
- ⇒ **Comprendre les mécanismes financiers de base** et connaître les points clés d'une étude de faisabilité
- ⇒ **Vérifier la viabilité économique et financière de son entreprise**, bâtir un plan de financement;
- ⇒ **Mettre en place une organisation administrative et comptable** efficace

### OUTILS & SUPPORTS

#### PEDAGOGIQUES :

- ⇒ Documents numérisés, vidéo
- ⇒ Exercices

#### EVALUATION :

- ⇒ Réalisation d'un plan de financement
- ⇒ QCM
- ⇒ Questionnaire de satisfaction

#### PROCHAINES SESSIONS :

- 17, 18 et 19 mars 2020 (Cayenne)
- 15, 16 et 17 juillet 2020 (St Laurent)
- 14, 15 et 16 octobre 2020 (Cayenne)

\* Prise en charge de la formation possible



### Contenu

1. **Choisir un statut:** Présentation des formes juridiques, des régimes fiscaux, des régimes sociaux et les critères de choix (activité, association, protection patrimoine, statut social...)
2. **Appréhender les documents de synthèse comptables:** bilan, compte de résultat
3. **Elaborer un plan de financement**
4. **Réaliser l'étude prévisionnelle de son projet d'installation,** identifier ses ressources et les points clés de la faisabilité de son projet ( commerciale, opérationnelle et financière ),
5. **Calculer son chiffre d'affaires** et ses charges
6. **Savoir appréhender, la rentabilité** du projet en intégrant la capacité à rembourser les prêts
7. **Anticiper l'organisation administrative et comptable** de son entreprise

### Informations / Inscription

Tél: 0694 95 98 80 / 0594 25 24 89 / 0594 25 24 70 / 0594 25 60 77

Email: a.gazel@cma-guyane.fr / m.cecilon@cma-guyane.fr

j.occean@cma-guyane.fr

# PACK PREMIUM

5 jours

**500€ \***

## Une offre de formation du réseau des CMA

⇒ **5 jours pour :** Choisir le bon statut, apprendre à maîtriser

La gestion financière de son entreprise au quotidien,

Trouver des clients et mettre en place un plan d'actions commerciales

Efficace pour booster ses ventes

### OUTILS & SUPPORTS

#### PEDAGOGIQUES :

⇒ Exercices et mise en pratique

⇒ Documentation numérisée; Internet

#### EVALUATION :

⇒ Evaluation à chaud

⇒ Questionnaire de satisfaction

#### PROCHAINES SESSIONS :

	PACK PREMIUM	
Lieu	PACK GESTION	PACK COMMERCIAL
Cayenne	17 au 19 mars	09 au 10 avril
St Laurent	15 au 17 juillet	25 au 26 juin
Cayenne	14 au 16 octobre	27 au 28 octobre

### Contenu

Appréhender le pilotage et la gestion de son entreprise, élaborer l'étude prévisionnelle de son projet

1. **Choisir le bon statut:** la présentation des formes juridiques, des régimes fiscaux et les critères de choix
2. **Appréhender les documents de synthèse comptables:** bilan, compte de résultat et tableaux de bord..
3. **Elaborer son plan de financement**
4. **Réaliser l'étude prévisionnelle de son projet d'installation,** identifier ses ressources et les points clés de faisabilité de son projet
5. **Calculer son chiffres d'affaires et ses charges**
6. **Appréhender la rentabilité du projet** en intégrant la capacité à rembourser les engagements bancaires
7. **Anticiper l'organisation administrative et comptable** de son entreprise

Trouver des clients et mettre en œuvre une stratégie commerciale efficace pour vendre sur site ou en ligne ses produits et services:

1. **Trouver ses clients en étudiant son marché** et en se démarquant de ses concurrents
2. **Créer les outils de communication adaptés à son entreprise** et valoriser son identité dans sa stratégie commerciale
3. **Choisir son (ses) circuit(s) de distribution,** définir son juste prix et son coût de revient...
4. **Cibler les actions commerciales** les plus adaptées à ses clients
5. **Faire du web 2.0 un atout** pour le développement de son activité

### Choisir Informations / Inscription

Tél: 0694 95 98 80 / 0594 25 24 89 / 0594 25 24 70 / 0594 25 60 77

Email: a.gazel@cma-guyane.fr / m.cecilon@cma-guyane.fr

j.ocean@cma-guyane.fr

\* Prise en charge de la formation possible



## Contact

*Service formation professionnelle continue*

2e étage - immeuble CCI

Maison des entreprises

Place de l'esplanade

97300 CAYENNE

**0594 25 24 75**

\*

**0594 25 24 76**

\*

**0694 95 98 85**

## *Formation Continue Calendrier 2020*



Formations pour acquérir  
les compétences utiles à  
la bonne gestion d'une  
entreprise artisanale

FORMATIONS	DURÉE	DATES CAYENNE	DATES SAINT-LAURENT
Bien prendre en main son ordinateur	2 j	16 - 17 avril 3 - 4 septembre	4 - 5 juin
Initiation à la comptabilité	2 j	23 - 24 avril 1 - 2 septembre	22 - 23 juin
Créer ses factures et devis sur Excel	2 j	5 - 6 mai 1 - 2 octobre	14 - 15 septembre
Créer ma page Facebook pro	3 j	24 - 25 - 26 juin	4 - 5 - 6 novembre
Comptabilité sur EBP	2 j	12 - 13 mai	1 - 2 octobre
Réussir ses recrutements	1 j	11 juin	16 novembre
Anticiper sur l'organisation de ma retraite	1 j	1 décembre	-
Accompagner et transmettre son savoir faire à un apprenti ; être maître d'apprentissage	2 j	28 - 29 mai 17 - 18 septembre	29 - 30 juin 5 - 6 octobre
Définir ses tarifs : coût de revient et prix de vente	2 j	14 - 15 avril 12 - 13 novembre	18 - 19 mai 7 - 8 décembre
Fidéliser ses clients pour augmenter votre chiffre d'affaires	2 j	28 - 29 avril 8 - 9 octobre	25 - 26 mai
EEA module gestion économique et financière	12 j	Du 21 septembre au 14 décembre (12 lun-	-
Formation TAXI	20 j	Du 28 septembre au 21 octobre	Du 2 juin au 25 juin
Hygiène et sécurité alimentaire	2 j	2 - 3 avril 28 - 29 mai 29 - 30 juin 29 - 30 septembre 29 - 30 octobre 26 - 27 novembre	12 - 13 mai 16 - 17 juin 13 - 14 octobre 17 - 18 novembre
Permis d'exploitation	3 j	18 - 19 - 20 mai 14 - 15 - 16 septembre 23 - 24 - 25 novembre	24 - 25 - 26 juin 20 - 21 - 22 octobre
Manipulation des extincteurs	1 j	15 mai 23 octobre	19 juin 20 novembre
PV BAN (permis de vente de boissons alcooliques la nuit)	1 j	2 juin	8 septembre
Stage de mobilité	2 j	30 avril	-

PRIX TOUT PUBLIC	PRIX ARTISANS (DANS LA LIMITE DES FONDS DISPONIBLES DU CDF)
280 €	70 €
280 €	70 €
280 €	70 €
420 €	105 €
280 €	70 €
140 €	35 €
140 €	35 €
280 €	70 €
280 €	70 €
1680 €	420 €
2760 €	690 €
280 €	280 €
420 €	420 €
60 €	15 €
140 €	140 €
600 €	600€